

**Způsob řešení námitek:**

1. Přijmout námitku

Tak to jsem rád. To chápu. Tak to je fajn, že už n ěco takového řešíte. Díky za zájem. Jsem rád, že Vás to zajímá. Tomu rozumím. Ta k to je super.

2.Vyřešit námitku.

**Mám svého poradce. / Dělá to někdo v rodině (máma dělá v bance).**

Tak to rád slyším, ur čitě je dobře, že se o své peníze staráte. Mimochodem na to mě Petr upozorňoval, že mi asi řeknete, ale poprosil mě, abych vytrval a tu schůzku si s vámi domluvil. Každopádn ě já na práci standardních finančních poradců navazuji a ještě ji vylepšuji. Takže pokud se sejdeme, mám pro Vás 2 dobré zprávy, ta 1. je, že Vám m ůžu říct, že to všechno máte správn ě vyřešené, což se upřímně moc často nestává nebo Vám ukážu, kde

a jak by se dalo ušetřit.

**Nemám zájem.**

Díky za upřímnost. Mimochodem na to mě Petr upozorňoval, že mi asi řeknete, ale poprosil mě, abych vytrval a tu schůzku si s vámi domluvil, jelikož informace, které mám by Vám opravdu do budoucna moh li ušetřit hodně peněz a času.

**Teď to nechci řešit.**

Díky za upřímnost. Mimochodem na to mě Petr upozorňoval, že mi asi řeknete, ale poprosil mě, abych vytrval a tu schůzku si s vámi domluvil, jelikož informace, které mám by Vám opravdu do budoucna moh li ušetřit hodně peněz a času. Ale je důležité řešit věci ohledně financí včas a ne až když nastanou a to je i jeden z důvodů proč se potkat nyní.

.

**Mám všechno vyřešené. / Já už všechny produkty mám uzavřené. / Nic nepotřebuji.**

Tak to rád slyším, ur čitě je dobře, že se o své peníze staráte. Mimochodem na to mě Petr upozorňoval, že mi asi řeknete, ale poprosil mě, abych vytrval a tu schůzku si s vámi domluvil. Zeptám se, víte dneska nap říklad o všech státních dotacích a da ňových úlevách, na kterých m ůžete získat Vaše peníze od státu zp ět? A chtěl byste o nich minimáln ě vědět?

**Pořád mi někdo volá. / Už jste několikátý, který mi volá.**

Díky za info, tak to doufám, že budu nejlepší z t ěch všech :) Nicméně určitě nepatřím k těm ostatním, kteří Vám volají, jelikož já mám na Vás doporu čení od pana Balka. Každopádn ě já jsem člověk, který Vám dokáže p řinést informace, díky kterým m ůžete ušet řit hodně peněz a času, stejně tak jako pan Balek.

**O co jde?**

Jsem rád, že se ptáte. Jak jsem již zmínil - já s p anem Balkem spolupracuji v oblasti plánování financí. Mým úkolem je mu vyd ělávat peníze a šet řit hodně

času. A jde o to, že bych Vás velmi rád pozval na os obní schůzku, kde zjistíme, jaké konkrétní výhody bych pro Vás mohl z ajistit a nebo si minimáln ě spolu dáme dobrou kávu.

Takže hodí se Vám to v p říštím týdnu spíše dopoledne nebo odpoledne?

2

**Já si financeř eším sám.**

Tak to rád slyším, ur čitě je dobře, že se o své peníze staráte. Mimochodem na to mě Petr upozorňoval, že mi asi řeknete, ale poprosil mě, abych vytrval a tu schůzku si s vámi domluvil. Každopádn ě já tu nejsem od toho, abych to řešil za Vás, ale já jsem tu od toho, abych Vám dal dost informací z celého finančního trhu, díky kterým Vy byste se mohl mít líp a d ělat lepší rozhodnutí. Mimochodem, víte o všech daňových úlevách a státních dotacích, na kterých můžete získat Vaše peníze zp ět? Pokud byste měl informace, ke kterým se běžní lidé nedostanou a mohl je pro sebe využít, zají malo by Vás to? Tak to je přesně důvod proč bychom se měli sejít...

**Nemámčas.**

Tak to chápu, jsem na to s časem podobně. Mimochodem na to mě Petr upozorňoval, že mi asi řeknete, ale poprosil mě, abych vytrval a tu schůzku si s vámi domluvil. Volám Vám protože mou prací je lid em šetřit čas a peníze.

**Co mi nabízíte?**

Díky, že se ptáte. Každopádn ě v tomhle směru Vás asi zklamu, protože já nic nenabízím a ani Vám nic nabízet nebudu. Já nepat řím k lidem, kteří by Vám volali a něco nabízeli. Mám na vás doporu čení od Tomáše, myslíte si, že by Vám doporu čil něco, co není dobrý?

**Mám špatnou zkušenost.**

To chápu, protože na finan čním trhu jsou různé skupiny lidí, kteří si říkají finanční poradci. Mimochodem na to mě Petr upozorňoval, že mi asi řeknete, ale poprosil mě, abych vytrval a tu schůzku si s vámi domluvil. Pan Balek je velmi spokojený, a proto bych Vám rád ukázal, jaké rozdíly jsou mezi těmito skupinami.

3

**Nevím, jak to bude příští týden, ješt** **ě se ozvu.**

To chápu, protože pan Balek mi říkal, že jste časově hodně zaneprázdn ěný stejně tak jako já a proto navrhuji, abychom si ten termí n společně domluvili na příští týden rovnou a pokud by se z Váší strany n ěco změnilo, tak mi zavoláte a domluvíme jiný termín. Hodí se Vám to te dy spíše dopoledne nebo pouze odpoledne po práci?

VŠECHNY NÁMITKY MUSÍ MÍT SPRÁVNOU INTONACI – MUSÍMEJÍT DO KOMUNIKACE NAPLNO!

4